



Découvrez notre
Programme Revendeur
Centre Expert EBP MéCa !



0811 23 00 06

(0,028€ TTC/minute depuis un poste fixe)

commercial.fr@ebp-meca.com

EBP MéCa - ZA du Bel Air - 5-7 rue Barthelemy Thimonnier - 78120 Rambouillet

www.ebp-meca.com

Être revendeur Centre Expert EBP MéCa, un partenariat gagnant / gagnant !

Qui ?

Il existe deux niveaux de revendeurs chez EBP MéCa :

- **Les revendeurs agréés** (distributeurs informatiques non spécialisés sur le marché de l'automobile).
- **Les revendeurs Centre Expert**, certifiés par EBP MéCa (distributeurs informatiques ayant des compétences commerciales et techniques reconnues et certifiées sur les logiciels EBP MéCa, dédiés aux professionnels de la réparation et après-vente automobile).



Pour devenir revendeur Centre Expert sur le métier de l'automobile, vous devez suivre une formation spécifique de 3 jours sur les produits EBP MéCa, à la fin de laquelle vous obtiendrez une **Certification Centre Expert EBP MéCa**, valable pour une année. A l'issue de cette formation, vous passerez un QCM de validation des connaissances pour être à même de devenir Centre Expert EBP MéCa.

A ce titre, vos avantages sont nombreux !

Les engagements annuels à respecter

- La signature conjointe du contrat de distribution EBP MéCa
- Un engagement de 3000€ HT annuel de CA avec EBP MéCa sur une certaine régularité trimestrielle
- La vente de 5 logiciels au minimum (produits pleins ou extensions)
- L'engagement à relayer toute action commerciale et marketing proposée par EBP MéCa
- La mise en avant des logiciels et services EBP MéCa auprès des prospects dont l'activité correspond à nos solutions
- Un reporting sur les leads (envoi de prospects) qui vous sont transmis, 7 jours après leur envoi
- La participation obligatoire à une journée de formation annuelle sur nos solutions, pour mise à jour de vos connaissances avec QCM

Les avantages en tant que revendeur Centre Expert EBP MéCa

La certification Centre Expert reflète notre volonté de vous accompagner dans le développement de votre activité, autour des logiciels et services EBP MéCa.

Cette certification vous reconnaît comme un partenaire privilégié d'EBP MéCa, acteur majeur sur votre secteur géographique et vous permet de valoriser vos compétences et votre expertise auprès de vos clients.

Les avantages commerciaux

- Une licence logiciel à votre nom complète offerte, avec modules et accès aux interfaces
- L'envoi de prospects (leads) dans votre secteur / région, contactant EBP MéCa
- Le respect de votre parc client : EBP MéCa n'intervient pas en direct sur vos clients
- Une participation d'EBP MéCa pour vos opérations commerciales
- Des conditions commerciales attractives

Les avantages marketing

- Une valorisation de votre certification grâce à une signalétique (logo et diplôme) utilisable sur tous vos supports de communication
- La possibilité d'être présent sur le stand EBP MéCa lors de salons professionnels
- Un relais personnalisé de nos actions de marketing direct (appel de vos clients en votre nom)

Les avantages techniques

- Un accès prioritaire à notre service d'assistance téléphonique
- L'envoi d'emails d'informations techniques sur nos logiciels lors de la mise à disposition de versions / mises à jour mineures ou majeures
- La mise à disposition hebdomadaire du « code du jour »
- L'information en avant-première des plans de développement fonctionnel.
- La possibilité de dispenser des formations sur les logiciels EBP MéCa

Ce programme vous intéresse ? Rejoignez nos revendeurs !

Si vous souhaitez devenir Revendeur Centre Expert, merci d'envoyer votre demande à commercial.fr@ebp-meca.com.

Selons les besoins du secteur géographique, votre demande est étudiée.

Une fois notre accord, plusieurs étapes sont à respecter :

- justifier de votre qualité de revendeur en micro-informatique ou SSI en nous communiquant les documents suivants : un Kbis, un papier en-tête de votre société et un RIB
- signer le contrat de distribution
- passer la certification